

Técnicas efectivas de **ventas**

Online

Socios

No socios

\$70


\$100

inicia **18** mayo

10 Horas

18:00 a 20:00

Inscríbete:  0999100500

 capacitacion@ccq.edu.ec

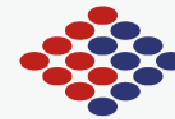
www.ccq.edu.ec



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

 ESCUELA
DE NEGOCIOS

TÉCNICAS EFECTIVAS DE VENTAS



DESCRIPCIÓN:

Desarrollar en el participante herramientas prácticas que permitan mejorar y desarrollar nuevos modelos comerciales. Se proporcionarán tácticas para el óptimo manejo del ciclo de ventas, con énfasis en el cierre efectivo. Incursionando en plataformas que permitan un desenvolvimiento en el comercio digital.

OBJETIVO:

Incrementar los resultados de ventas, mediante el desarrollo de competencias comerciales con el fin de aplicar un proceso efectivo para el logro de su gestión.

DIRIGIDO A:

Vendedores, Directores Comerciales, de Ventas, Key Accounts Managers, delegados y ejecutivos comerciales y cualquier otra persona que desempeñe un cargo relacionado con el área comercial y ventas tanto en el sector industrial como de servicio

TÉCNICAS EFECTIVAS DE VENTAS



CONTENIDO:

- Desarrollo del nuevo modelo comercial.
- Identificación del Buyer Person y afinamiento de criterios de segmentación para la Prospección
- Generación, Clasificación y Calificación de contactos para mejorar la productividad.
- Ciclo de compra y cómo se refleja en el embudo de Ventas (Buyer's Journey).
- Potencialización de cartera de clientes Cross Selling y Up Selling.
- Métricas de gestión para mejorar indicadores de cierres de ventas.
- Comercio Digital y sus plataformas tecnológicas.





Diego Vásquez
Experto en Dirección
Comercial

- Coach Ejecutivo por INCAE Business School.
- Diplomado en Asesoría Financiera y Previsional en el Instituto Tecnológico de Monterrey
- Ingeniero Financiero, Universidad Central del Ecuador
- Profesional con más de 15 años de experiencia en áreas de ventas.
- Ha ejercido cargos ejecutivos en empresas como: Salud S.A. Ecuador, Metro Comunicaciones y Génesis Administradora de Fondos.
- Facilitador de la Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Quito en las áreas comerciales.
- Posee una amplia experiencia comprobada en formar y liderar equipos comerciales de alto rendimiento, administración y recaudación de Cuentas.
- Gestión orientada a resultados y cumplimiento de metas.
- Liderazgo Coaching comercial y comunicación asertiva

0999100500

capacitacion@lacamaradequito.com

www.ccq.edu.ec

