

ONLINE

Gerencia de Compras y Negociación con Proveedores



Inicia
16
mayo



15 Horas
Lunes a Viernes
18:00 a 21:00

30%
menos para
Socios CCQ

Público
en general
\$120

Gerencia de Compras y Negociación con Proveedores

DESCRIPCIÓN

- En la actualidad las Empresas buscan optimizar la gestión de sus recursos de manera integral, el proceso de compras es clave en la actual gestión de la cadena de abastecimiento, sin duda un tema clave para todas las organizaciones.

OBJETIVO

Dotar a los participantes de las herramientas que permitan gestionar eficientemente las compras y abastecimientos para lograr mejorar la rentabilidad.

DIRIGIDO A

Profesionales responsables del área de compras, abastecimiento y logística, de empresas de bienes y/o servicios, egresados y/o graduados de carreras de administración o relacionadas, responsables de la negociación con proveedores así como profesionales interesados en el tema, independientemente de su formación académica.



CONTENIDO



1. Entorno de la gestión de compras y aprovisionamiento



2. Especificaciones de requerimientos y plan de suministros

3. Desarrollo de estrategias de aprovisionamientos



4. Clasificación de proveedores

- Negociación de productos críticos
- Negociación de productos relevantes
- Negociación de productos restrictivos
- Negociación de productos rutinarios



5. Proceso de negociación

6. Estrategias de abastecimientos



7. Obtención y selección de ofertas

8. Caso de estudio

Roberto Rosales



- Especialista en cadena de abastecimiento, logística y comercio exterior, único licenciataria en Ecuador, del Sistema de Formación Modular en SUPPLY CHAIN MANAGEMENT, con aval de: ITC, OMC y NNUU., con más de 20 años de experiencia.
- Máster en Logística Integral y Comercio Internacional por la Universidad José Camilo Cela. Post-grado en Docencia Superior Universitaria por la Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Graduado en Comercio Exterior e Integración por la UTE.
- Entrenador Registrado en Incoterms® 2020 por ICC Colombia e ICC Ecuador.
- Certificado en Supply Chain Management, con aval del International Trade Centre, World Trade Organization and United Nations (Ginebra-Suiza).
- Docente de postgrado, en las principales Universidades de Ecuador. Docente invitado en la Universidad Católica de Bolivia, Universidad ECCI – Colombia y Universidad EIG-España. Actualmente Docente a tiempo completo en la Universidad Internacional del Ecuador y Director de CBS NETWORK ECUADOR.

Horas Asíncronas

Como parte de la formación complementaria ponemos a su disposición los cursos de la Plataforma “Tu Negocio en Marcha”, que cumplirán las 2 horas asíncronas en conjunto con el material de estudio.

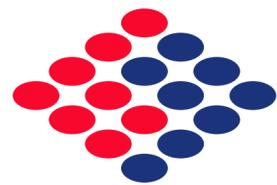
Recibirá un diploma adicional, cuando culmine el curso asíncrono definido para el taller que se inscribió.

TALLER HORAS SINCRÓNICAS EDN CCQ

- Trámites de Importación
- Claves de un vendedor Samurai
- Excel Básico - Intermedio
- Gerencia de Compras y Negociación con Proveedores
- Gestión de Nómina y Talento Humano
- Adquisiciones de Insumos Médicos y Bienes Estratégicos en la Salud
- Estrategias enfocadas en la Experiencia del Cliente

CURSO HORAS ASÍNCRONICAS TNM Moodle

- Toma de Inventarios
- Estrategia de Ventas
- Administración del Tiempo
- Servicio al Cliente
- Planeación Estratégica
- Neuroservicios y la Comunicación con el Cliente
- Visual Merchandising



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

200  **JUNTOS**
HACIA EL
BICENTENARIO

 **ESCUELA**
DE NEGOCIOS



Más información:

 099 910 0500

 capacitacion@ccq.edu.ec

 www.ccq.edu.ec