

**Ing. Tania Pazmiño**

**Mujer, madre, profesional, hija, hermana, amiga**



- Nació en la ciudad de Quito / Ecuador
- Curso sus estudios superiores de Administración de Empresas y especialización marketing-sub especialización comercio exterior en el Instituto Ecuatoriano de la Productividad
- Realizó estudio en Coaching
- Realizó una especialización en Marketing Farmacéutico
- Realizó estudios en el área de Cosmetóloga y Cosmiatra

- **Experiencia Laboral**

- **GlaxoSmithKline** Noviembre de 2002 hasta agosto de 2006  
Quito-Ecuador

**Gerente de Línea de Vacunas Ecuador** / Entre sus funciones:

- Administración de ventas y personal de la línea.
- Planificación de las estrategias de la línea y de cada producto integrante del portafolio.
- Manejo del negocio Internacional Tender.

- **Sharp&Dome** Agosto de 2006 hasta el Agosto 2008  
Quito-Ecuador

**Gerente de Línea de Vacunas para Latino America** / Entre sus funciones destacan:

- Planificación de introducción de la línea de Vacunas en Ecuador.
- Soporte a la Región de Latina para la creación de una estructura regional de vacunas.
- **Gerente de Producto (Vacunas y Base Products)** / Entre sus funciones destacan:
  - Administración y desarrollo del negocio de la Línea de Vacunas de GSK
  - Lanzamiento y desarrollo de nuevos productos.
  - Diseño e implementación de estrategias promocionales y comerciales.

**Schering Plough** Marzo de 1996 – Noviembre de 2002

- Quito-Ecuador / Entre sus funciones destacan:
- Visitador a Médicos Junior
- Promoción y comercialización de productos O.T.C. y de consumo masivo.
- Visitador a Médicos Senior
- 

**Training Marketing**

- Comunicación publicitaria de productos éticos de la industria farmacéutica, follow
- up de lanzamiento de campaña publicitaria. Manejo de sistemas de medición DDD para el pago de comisiones de la fuerza de ventas. Responsable del Fichero Médico para la división KEY.
- Oncology Sales Representative y Proyectos Especiales
- Comunicación y promoción del Producto Top en investigación de la corporación
- dirigido a un target exclusivo de médicos.

**Actualmente:**

- Es Fundadora de Laboratorios **PHYTOPHARMA** desempeñándose como Gerente Financiera y del área de producción respectivamente.
- Asimismo, es creadora y Gerente General de Natural Derm **Laboratorio experto en Línea Dermo cosmética Con cuatro diferentes líneas de producción profesionales como Anti edad, anti acné, despigmentante, ácidos y productos corporales.**

**CURSOS Y SEMINARIOS REALIZADOS**

- CORPORACION INTERNACIONAL DE MARKETING
- Gerencia de Ventas
- Marketing Personal
- Punto clave de desarrollo Empresarial
- XII Congreso Nacional de Marketing
- Entrenamiento de Marketing y Productos Vacunas GSK Chile
- ALTA DIRECCION ESCUELA DE NEGOCIOS
- EDIMBURG LENGUSTIC CENTER

**Logros:**

**Campeona Nacional de Ventas el año de 1998 y 2001**

