

Curso Coaching Comercial

INICIA
10
ABRIL



10 HORAS
Sábados
08:00 a 13:00

30%
de Descuento
Socios CCQ

Inscríbete:  **0980362089** |  **mjarrin@lacamaradequito.com**

Público en general \$100

www.ccq.edu.ec



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

 ESCUELA
DE NEGOCIOS

 S-TRATEGIA[®]
HUMANA

Coaching Comercial



DESCRIPCIÓN

Brindar herramientas y competencias de coaching profesional para potenciar los resultados en las ventas permitiendo comprender cuales son los principales instrumentos para lograr una comunicación asertiva como clave para el desarrollo comercial, personal y profesional.

OBJETIVO

Comprender el propósito detrás de las ventas.

Cuestionar El Qué, Cómo y Para qué de las ventas.

Lograr un entendimiento desde el SER vendedor y HACER ventas.

Aprender a construir conversaciones asertivas.

Aplicar competencias de coaching profesional en las ventas.

DIRIGIDO A

El curso va dirigido a personal dedicado a las ventas: asesores, ejecutivos, coordinadores, jefes y gerentes comerciales.

MÓDULO I: Acuerdos ganar - ganar

1. Acompañar al cliente, NO vender
2. Importancia de los acuerdos
3. Contexto de confianza y seguridad
4. Escucha Activa
5. Esquema de preguntas efectivas

MÓDULO II: Confianza y recompra

1. Aprender a generar conversaciones comerciales efectivas.
2. Motivación dentro de los equipos de venta
3. El verdadero interés del cliente
4. Construcción de relaciones sólidas - Confianza



VANESSA GALLARDO

- Coach Certificada en Liderazgo y Diseño Ontológico en la AASER - Argentina
- Miembro Activo como Coach Certificada de ICF (International Coach Federation) y de la AAPC (Asociación Argentina de Coaching)
- Fundadora y Directora Ejecutiva de Strategia Humana - Ecuador y Argentina
- Cuenta con una experiencia de 15 años en el Área Comercial de Intangibles, tanto en Empresas de Ecuador como de Argentina.
- Actualmente, cuento con más de 1000hs en Conversaciones de Coaching y Facilitación de Talleres, Seminarios, Conferencias Nacionales como Internacionales; especializada en Liderazgo, Life Coaching, Motivación, Adaptabilidad al Cambio.
- Experiencia en Mentoring de Emprendedores.
- Altamente inclinada hacia la Capacitación Continua, y a la ejecución de Proyectos y Emprendimientos tanto en Argentina como en el exterior.
- Ha dictado charlas Abiertas como In Company, tanto en Buenos Aires, Montevideo, Quito, Guayaquil y Cuenca, dirigido a líderes y emprendedores y equipos de venta.
- Ha participado en Jornadas de BA EMPRENDE (Buenos Aires Emprende) y en la Cámara Argentina de Comercio Emprendedores.



+593 980362089

+593 988546176



mjarrin@lacamaradequito.com



**Cámara Comercio Quito
CCQ**

