



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



El ABC de la Importación
y la Exportación

¡Conviértete en un
profesional de alto nivel!

Más de 30 años
de experiencia

Más de 100
profesionales
facilitadores



Aval
académico
de INTEC

Más de
300,000
emprendedores
y empresarios
capacitados

Experiencia



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

La Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Quito, con más de 33 años de experiencia, ha capacitado a más de 300,000 empresarios y emprendedores en Ecuador.

Ofrece formación continua y efectiva en temas empresariales, comercio y transformación digital, adaptándose a las necesidades del mercado laboral. Su equipo está compuesto por más de 100 profesionales y empresarios activos que imparten conocimientos actualizados.

Además, la CCQ representa a la International Chambers of Commerce en Ecuador y ofrece talleres sobre INCOTERMS 2020. La Cámara cuenta con más de 5,000 socios que apoyan su labor en la promoción de un ambiente de negocios eficiente para la recuperación económica.

ALIANZAS ESTRATÉGICAS



Nuestras alianzas estratégicas han permitido implementar programas internacionales de impacto social en áreas como Género, Diversidad, Jóvenes y Movilidad Humana. Estos programas han mejorado los ingresos y generado empleo a través de Bootcamps de emprendimiento global, utilizando metodologías innovadoras.

Se brindan herramientas y conocimientos actualizados para desarrollar habilidades emprendedoras, esenciales para el éxito de los participantes.

Nuestro compromiso con la inclusión y el desarrollo sostenible se refleja en proyectos que transforman positivamente la situación económica y laboral del país.



El ABC de la

importación y exportación

20%
DESCUENTO
SOCIO CCQ

Inicia:

23 de junio

Duración:

16 horas

Modalidad:

Online

Costo:

\$90

Horario:

Lunes a viernes de
19:00 a 21:00



Más información:

099 763 6883 / 099 910 0500

DESCRIPCIÓN

Este curso está diseñado para ofrecer a los participantes una comprensión integral de los procesos de importación y exportación en el comercio internacional.

A lo largo de 16 horas de formación virtual, los estudiantes aprenderán sobre las normativas, la documentación necesaria, y las estrategias clave para operar con éxito en el mercado global.

A través de clases magistrales, estudios de caso y actividades interactivas, los participantes desarrollarán habilidades prácticas que les permitirán gestionar eficientemente sus operaciones comerciales internacionales.

DIRIGIDO A:

- Empresarios que desean expandir sus operaciones a mercados internacionales.
- Emprendedores interesados en iniciar negocios de importación y exportación.
- Profesionales del comercio, la logística y el área financiera que buscan actualizar sus conocimientos.



OBJETIVOS

- Comprender los Fundamentos del Comercio Internacional: Adquirir conocimientos sobre los conceptos básicos, actores y tipos de comercio internacional, así como la importancia de la importación y exportación en la economía global.
- Desarrollar Habilidades Prácticas en Procesos de Importación y Exportación: Aprender a gestionar la documentación, las normativas y las regulaciones necesarias para realizar operaciones de importación y exportación de manera efectiva.
- Implementar Estrategias de Comercio Internacional: Evaluar y aplicar estrategias de precios, gestión de riesgos y logística que optimicen las operaciones comerciales en mercados internacionales.

METODOLOGÍA:

Basado en los lineamientos de la andragogía dentro del modelo constructivista, mediante el empleo del ciclo de aprendizaje conocido como ERCA: Experiencia, Reflexión, Construcción Conceptual y Aplicación.



- **Experiencia:** Componente vivencial donde utilizamos role play, juegos, análisis de perfil comportamental y tendencias.
- **Reflexión:** Trabajamos emociones desde la responsabilidad y auto-crítica.
- **Construcción:** Generamos aprendizajes desde la práctica, la teoría y las experiencias de cada participante.
- **Aplicación:** Logramos que el aprendizaje obtenido se aplique a la vida profesional y personal de cada participante.

METODOLOGÍA:



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



Se focaliza en la utilización de las denominadas metodologías activas de aprendizaje con **INNOVACIÓN**.

En este sentido el aprendizaje es un proceso constructivo y no receptivo; la enseñanza se centra en el participante para el desarrollo de **COMPETENCIAS** propias del saber; trabajan en equipo, discuten, argumentan y evalúan constantemente la información.

La enseñanza se da en un contexto de problemas del mundo real o de la práctica profesional, presentando situaciones lo más cercanas posibles del entorno al cual el ejecutivo de ventas se enfrentará en el futuro.



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



El ABC de la Importación y la Exportación



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

Módulo 1: Introducción al Comercio Internacional

- Conceptos Básicos del Comercio Internacional
- Definición de importación y exportación.
- Importancia del comercio internacional en la economía global.
- Tipos de Comercio Internacional
- Comercio de bienes vs. comercio de servicios.
- Comercio bilateral y multilateral.
- Actores del Comercio Internacional
- Exportadores, importadores, agentes de aduana, y organismos internacionales.

Módulo 2: Proceso de Importación

- Investigación de Mercados Internacionales
- Identificación de mercados potenciales.
- Análisis de competencia y demanda.
- Normativas y Regulaciones
- Legislación aduanera y requisitos de importación.
- Normativas específicas de productos.
- Documentación Necesaria para la Importación
- Factura comercial, conocimiento de embarque, y certificados de origen.
- Logística y Transporte Internacional
- Modalidades de transporte y selección de proveedores
- logísticos.



Módulo 3: Proceso de Exportación

- Preparación para la Exportación
- Evaluación de la capacidad exportadora de la empresa.
- Estrategias de marketing internacional.
- Normativas y Regulaciones de Exportación
- Requisitos legales y aduaneros para exportar.
- Tratados de libre comercio y su impacto.
- Documentación Necesaria para la Exportación
- Factura proforma, declaración de aduana y documentos de transporte.
- Logística y Distribución Internacional
- Selección de métodos de envío y gestión de la cadena de suministro.

Módulo 4: Estrategias y Mejores Prácticas

- Estrategias de Precios en Comercio Internacional
- Determinación de precios competitivos y costos ocultos.
- Gestión de Riesgos en Importación y Exportación
- Identificación y mitigación de riesgos comerciales y financieros.
- Casos Prácticos y Ejemplos Reales (
- Análisis de casos de éxito y fracaso en importación y exportación.
- Taller Interactivo: Simulación de un Proceso de Importación/Exportación
- Actividad grupal para aplicar los conocimientos adquiridos.

FACILITADOR



TEODORO BENAVIDES

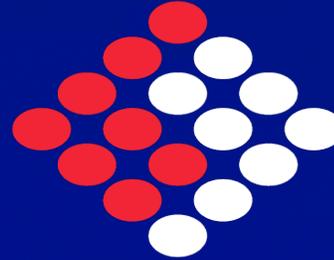
- Certificación en “Alta Dirección en Comercio Internacional” de la ICC International Chamber of Commerce & CCQ
- Certificación en “Alta Gestión en Incoterms® 2010”
- Entrenador Registrado en Incoterms® 2020 por ICC Ecuador
- Auditor interno BASC
- Certificación Internacional en Supply Chain Management, CBS Network Ecuador
- Ingeniero en Sistemas, especialista en Comercio Electrónico
- Especialista en Proyectos de Aulas Virtuales de Aprendizaje
- Desarrollador de Software para SENA, INNFA, UNICEF, NESTLE R&D CENTRE, Instituto Nacional de Salud de Santafé De Bogotá - Colombia
- Técnico en Comercio Exterior por la Cámara de Comercio de Guayaquil
- Certificación de “Formador de Formadores” por la CCQ
- Cursando Diplomado Técnico en Big Data.
- Integrante de la Comisión de Aduanas y Facilitación al Comercio de la Cámara de Comercio Internacional capítulo Ecuador
- Miembro del Consejo Consultivo del Comité Interministerial de la Calidad
- Representante del sector Comercio en el Comité Nacional de Facilitación al Comercio
- 20 años de experiencia en el ámbito de Comercio Exterior, Facilitador de Gestión Aduanera, Comercio Exterior y consultor independiente en diferentes entidades públicas y privadas, con más de 2000 horas de docencia en esta actividad

OFERTA ACADÉMICA JUNIO

Cursos	Inicio	Duración	Costo	Modalidad
Gerencia de compras y negociación con proveedores	16 de junio	16 horas	\$90	Online
Creación de Asistentes Virtuales para Excelencia en Servicio	16 de junio	10 horas	\$65	Online
Del Caos a la Estrategia: Liderazgo Ágil en Épocas de Crisis	21 de junio	15 horas	\$90	Presencial
Excel Avanzado	23 de junio	15 horas	\$90	Online
El ABC de la importación y exportación	23 de junio	16 horas	\$90	Online
Marketing: SEO y SEM: Optimización para motores de búsqueda	23 de junio	16 horas	\$90	Online
Certificación internacional en Neuroventas	23 de junio	24 horas	\$199	Online



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

“Logramos que tus talentos se conviertan en resultados”.

INSCRIBETE:



099 910 0500



capacitacion@lacamaradequito.com



www.ccq.edu.ec