



20%
DESCUENTO
SOCIO CCQ

OFERTA

ACADÉMICA SEPTIEMBRE



Más información:
099 763 6883 / 099 910 0500



20%
DESCUENTO
EXCLUSIVO
SOCIO CCQ

Cierre de ventas con IA: Optimizar

tiempo y recursos para alcanzar tus objetivos

Inicia: 22 de septiembre	Duración: 10 horas	Modalidad: Online	Costo: \$65	Horario: Lunes a viernes de 19:00 a 21:00
------------------------------------	------------------------------	-----------------------------	-----------------------	--



Más información:
099 763 6883 / 099 910 0500





Cierra con inteligencia:
Maximiza tu tiempo y recursos con IA y
alcanza tus metas de ventas este año



CIERRE DE VENTAS CON IA:

Optimiza Tiempo y Recursos para Alcanzar tus Objetivos

DESCRIPCIÓN:

Prepárate para el mejor cierre del año con herramientas de inteligencia artificial que potencian tus ventas.

OBJETIVO:

Utilizar herramientas de inteligencia artificial para mejorar la eficiencia comercial y cerrar ventas estratégicas.

DIRIGIDO A:

Ejecutivos comerciales, emprendedores, gerentes de ventas y equipos de marketing.



CIERRE DE VENTAS CON IA: Optimiza Tiempo y Recursos para Alcanzar tus Objetivos



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

CONTENIDO

1. IA en el Proceso Comercial

- Aplicaciones de IA en prospección y seguimiento
- Automatización de tareas comerciales

2. Análisis Predictivo y Segmentación Inteligente

- Identificación de clientes con mayor probabilidad de cierre
- Personalización de ofertas y mensajes

3. Herramientas de IA para CRM y Ventas

- Chatbots, asistentes virtuales y scoring de leads
- Integración con plataformas que generen efectividad en ventas

4. Simulaciones y Estrategias de Cierre

- Técnicas de cierre asistidas por IA
- Casos de éxito y errores comunes

FACILITADOR



FERNANDO HALLO

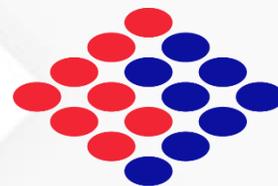
- Consultor empresarial, especializado en ventas, marketing, marca personal y gestión comercial. Cuenta con una trayectoria destacada como:
- Director de las Escuelas de Marketing y Administración de Empresas en la Universidad Internacional del Ecuador (UIDE)
- Ex Presidente y miembro del directorio de la Red Ecuatoriana de Marketing
- Docente universitario de pre y posgrado en áreas de marketing, ventas, negociación y estrategias comerciales
- Doctor Ph.D. por la Universidad de Lleida - España en Administración de Negocios
- Magister en Administración y Marketing, Diplomados en Dirección Comercial, Gestión Administrativa y Experiencia del Cliente
- Ingeniero Comercial y Licenciado en Marketing
- Como speaker y capacitador, Fernando Hallo es reconocido a nivel nacional e internacional por su amplio conocimiento y experiencia práctica en el desarrollo de habilidades comerciales y estrategias de venta de alto impacto. Es autor de múltiples publicaciones científicas en revistas indexadas sobre temas de comercialización, gestión de ventas, marketing y experiencia del cliente.
- Su expertise y enfoque orientado a resultados lo convierten en el facilitador ideal para capacitar a equipos y empresas en la optimización de sus procesos y desempeño comercial.

OFERTA ACADÉMICA SEPTIEMBRE

Cursos	Inicio	Duración	Costo	Modalidad
Liderazgo Transformacional: Conecta, Motiva y Transforma Resultados	13 de septiembre	10 horas	\$65	Presencial
Presupuestos Empresariales 2026: Diseña el Futuro Financiero de tu Empresa	13 de septiembre	10 horas	\$65	Presencial
Mejora tus indicadores y Aprende Automatizar tus tareas	15 de septiembre	10 horas	\$65	Online
Liquidez Inteligente: Cobranzas Efectivas con el Método Harvard	15 de septiembre	10 horas	\$65	Online
Cierre Legal del 2025: Actualización SSO sin Errores ni Multas	20 de septiembre	4 horas	\$32	Online
Cierre de Ventas con IA: Optimiza tiempo y recursos para alcanzar tus objetivos	22 de septiembre	10 horas	\$65	Online
Power BI Empresarial: De los Datos a las Decisiones Rentables	27 de septiembre	15 horas	\$90	Presencial



“Logramos que tus talentos se conviertan en resultados”.



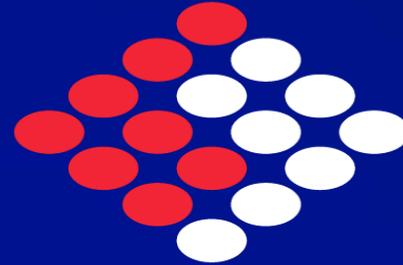
CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

INSCRIBETE:



099 910 0500



capacitacion@lacamaradequito.com



www.ccq.edu.ec