



OSWALDO LEÓN
THE SAMURAI GAME®
By George Bernard



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

ESCUELA
DE NEGOCIOS

The Samurai Game®

ESTRATEGIAS DE UN VENDEDOR SAMURAI

Promoción
2x1

Inicia:

11 de diciembre

Duración:

8 horas

Modalidad:

Presencial

Costo:

\$100

Horario:

Miércoles de
09:00 a 18:00



Más información:

099 763 6883



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

La Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Quito, con más de 33 años de experiencia, ha capacitado a más de 300,000 empresarios y emprendedores en todo el país. Su enfoque se centra en el crecimiento y la competitividad mediante una formación empresarial continua, ofreciendo servicios innovadores que responden a las necesidades de sus socios y clientes.

La oferta académica abarca cursos especializados en temas empresariales, comercio, nuevas tecnologías y transformación digital, con el objetivo de generar un valor agregado en el mercado laboral. La institución cuenta con un equipo de más de 100 profesionales, incluyendo educadores con experiencia en universidades de renombre y empresarios activos, quienes comparten sus conocimientos prácticos con los participantes.

Alianzas



Nuestras alianzas estratégicas nos han permitido tener un alcance a nivel internacional con programas de impacto social, enfocados en género, diversidad, jóvenes productivos y movilidad humana.

Con estos programas hemos logrado resultados para los beneficiarios en mejora de sus ingresos económicos, generación de empleo, mediante una formación práctica por medio de Bootcamps de emprendimiento global con metodología de innovación y vanguardia.

ESTRATEGIAS DE UN VENDEDOR SAMURAI

Inicia:

11 de diciembre

Modalidad:

Presencial

Horario:

Miércoles de
09:00 a 18:00

Duración:

8 horas

Costo:

\$100

Promoción
2x1



Más información:

099 763 6883



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

The Samurai Game®



The Samurai Game® es una poderosa, moderna y desafiante simulación de liderazgo para el aprendizaje y desafío tanto personal, como empresarial o grupal disponible en el mercado de capacitación y desarrollo humano, combina el trabajo en equipo, la toma de decisiones, planeación estratégica, cohesión de equipos de trabajo.

En The Samurai Game® serás desafiado a conducirte en cada momento bajo los principios del Código Bushido, como una oportunidad de hacerlos parte de tu forma de vida. Obtendrás un profundo conocimiento acerca de quién eres y los valores que rigen tu vida.

El juego te llevará a mostrar lo mejor de ti y tu actuación se convertirá en un reflejo preciso de cómo actúas en tu vida, cómo ejerces el liderazgo y cómo tomas decisiones; esto te brindará una claridad sin precedentes que te llevará a impulsar tu vida al próximo nivel.

¿QUÉ OCURRE DURANTE EL SAMURAI GAME®?

Para el desarrollo del juego, los participantes cruzan una línea psicológica para situarse en la época medieval de los Samuráis Japoneses. Desde este lugar son desafiados a involucrarse como campeones con sus compañeros y oponentes para poner a prueba sus recursos, decisión, honor, dignidad, integridad, toma de riesgos, respeto, servicio desinteresado, compasión y compromiso personal.

ESTRATEGIAS DE UN VENDEDOR SAMURAI

Inicia:

11 de diciembre

Modalidad:

Presencial

Horario:

Miércoles de
09:00 a 18:00

Duración:

8 horas

Costo:

\$100

Promoción
2x1



Más información:

099 763 6883



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

¿PORQUÉ SAMURAI GAME® ES ÚNICO?

Su dinámica. Es difícil que existan dos iguales, porque el juego como tal, tiene vida propia, lo que contribuye de manera significativa para lograr una profunda conciencia en la organización, liderazgo efectivo y cohesión de sus equipos de trabajo.

Cada juego presenta una serie de ejemplos fascinantes e impredecibles que puede reflejar las presiones del negocio, la dinámica corporativa y sus políticas, la competencia profesional, así como los sucesos de la vida personal, familiar y empresarial del día a día; el juego ofrece repetidamente oportunidades para que cada integrante pueda observarse honestamente bajo las siguientes preguntas:

1. ¿Qué estás dispuesto a hacer para lograr los resultados que quieres y necesitas?
2. ¿Qué principios y valores fundamentales pones en juego en tu vida para alcanzar el éxito?
3. ¿Qué tan bien funcionas en un ambiente incierto e injusto?

The Samurai Game® es un TALLER VIVENCIAL que hará que los participantes descubran y se enfrenten a situaciones de:

- Liderazgo.
- Trabajo en equipo.
- Administración del tiempo.
- Administración de recursos.
- Solución de dilemas.
- Toma de decisiones en crisis.
- Vivir y recibir lealtad de un equipo.
- Resiliencia a situaciones impredecibles.
- Asumir las consecuencias de sus fallos con integridad y humildad.
- Estar al servicio de otros y vivir la reciprocidad.
- Estar en una ambiente VICA(Volátil, Incierto, Complejo, Ambiguo) y tomar decisiones.



ESTRATEGIAS DE UN VENDEDOR SAMURAI

Inicia:

11 de diciembre

Modalidad:

Presencial

Horario:

Miércoles de
09:00 a 18:00

Duración:

8 horas

Costo:

\$100

Promoción
2x1



Más información:

099 763 6883



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



BENEFICIOS DE PARTICIPAR EN THE SAMURAI GAME®

- Incremento de seguridad y autoconfianza.
- Conocimiento y fortalecimiento del estilo de liderazgo personal.
- Fortalecimiento de habilidades de trabajo en equipo.
- Aprendizaje de resolución pacífica de conflictos.
- Creación de un código personal de valores que sirve como guía y herramienta de toma de decisiones.
- Determinación de prioridades y metas personales.
- Fortalecimiento de la consciencia y presencia.
- Aumento del desempeño personal mediante la identificación y disolución de miedos y bloqueos.
- Mayor asertividad y fortalecimiento de la capacidad de tomar decisiones y emprender nuevos proyectos.



ESTRATEGIAS DE UN VENDEDOR SAMURAI

Inicia:

11 de diciembre

Modalidad:

Presencial

Horario:

Miércoles de
09:00 a 18:00

Duración:

8 horas

Costo:

\$100

CONTENIDO

- Visión humanística de la venta.
- La actitud de un vendedor.
- Perfil del vendedor para la actualidad.
 - Competencias.
 - Habilidades.
- Temperamento vs Personalidad de un vendedor.
- Biotipos UNANI.
 - Biotipo Sanguíneo.
 - Biotipo Flemático.
 - Biotipo Melancólico.
 - Biotipo Colérico.
- El cliente actual y sus características.
- Introducción al perfil y personalidad de un Samurái.
- El código del Bushidó y las claves del vendedor Samurái.
 - Las 7 virtudes del Bushidó.
- Del Servicio al Cliente al Customer Experience.
- El por qué tener valores Samurái, para ser un vendedor



Más información:

099 763 6883

FACILITADOR

Oswaldo León M.



- Es Facilitador Internacional certificado en The Samurai Game®.
- Es Coach Transformacional, Ontológico y Official Agile.
- Es Master Practitioner en Programación Neurolingüística y Master SCRUM Fundamentals.
- Es un reconocido conferencista nacional e internacional en temas de desarrollo personal e instructor en ventas y negociación.
- Cuenta con una gran experiencia en el ámbito laboral en cargos como Gerente de Capacitación y Entrenamiento en la Universidad Corporativa Farmaenlace; Jefe de Entrenamiento en Laboratorios Bagó - Pharmabol; Visitador a Médicos en Quifatex; entre otros.
- Es miembro del Staff de entrenadores de CIMA Coaching y del Staff de facilitadores de Productividad Plus.
- Staff de facilitadores de Productividad Plus.



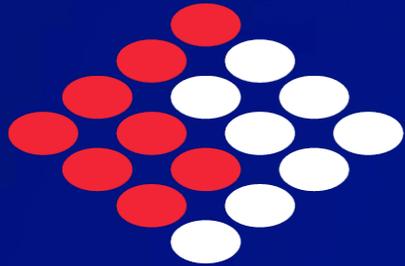
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO

ESCUELA
DE NEGOCIOS



Contactos

capacitacion@ccq.edu.ec | 1800227227 | 0999100500



CCQ
CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



CCQ
ESCUELA
DE NEGOCIOS

CONTACTO: Libany Cueva

 0997636883

 lcueva@lacamaradequito.com



www.ccq.edu.ec