

CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



ESCUELA
DE NEGOCIOS

NEUROLIDERAZGO Y DESARROLLO DE HABILIDADES GERENCIALES



Neuroliderazgo y Desarrollo de Habilidades Gerenciales

Este proceso de capacitación brindará las herramientas esenciales para aplicar el neuroliderazgo al desarrollo integral de las habilidades gerenciales.

El **neuroliderazgo** es el arte de aplicar el conocimiento de la mente para comprender, guiar y potenciar las emociones y competencias de los equipos para alcanzar la más alta competitividad.

Este enfoque de liderazgo se levanta como una luz en el horizonte empresarial señalando el camino hacia la excelencia y el éxito sostenible, ya no se trata simplemente de dirigir y controlar, sino de **influir** en otras personas para que contribuyan en un viaje colectivo hacia una meta en común, de conocer cómo *hackear* las barreras de pensamiento permitiendo liberar el potencial de las personas para que emerjan las tan anheladas competencias con valor agregado y diferenciado.

OBJETIVO

- Conocer y aplicar estrategias de neuroliderazgo por medio del análisis de temas vanguardistas con el fin de potenciar las habilidades gerenciales.

DIRIGIDO A

- Gerentes, mandos medios, integrantes del departamento de talento humano y a todos quienes tengan una proyección de liderazgo en la organización.

CONTENIDO:

MÓDULO I

Unidad I. Del liderazgo convencional a la conexión humana: La revolución del liderazgo en la nueva era competitiva

- ¿Por qué cambiar el paradigma de liderazgo?
- El nuevo rostro del liderazgo: Influencia para la excelencia en la era de la competitividad
- El argumento que teje esperanza y reaviva sueños

Unidad II. Despertando mentes: La estrategia del neuroliderazgo en la era de la competitividad

- Descubriendo el poder oculto: Neuroliderazgo, el arte de guiar mentes y desatar el potencial ilimitado
- Las profundidades del ser: Descifrando los niveles de la mente
- El neuroliderazgo de la poderosa mente social
- Forjando un sentido de pertenencia inquebrantable
- Neuroliderazgo para canalizar el índice de sensibilidad al rechazo
- El neuroliderazgo y el desbloqueo de los mecanismos de defensa

MÓDULO II

Unidad III. Comunicación magnética: El poder del neurolíder en acción

- La comunicación en la mente humana
- Los sentidos y la comunicación: Un viaje en la percepción del mundo
- Efectividad de los canales de comunicación del neurolíder
- La comunicación digital y análoga: Un viaje hacia lo verbal y no verbal
- Potenciando la comunicación asertiva del neurolíder

Unidad IV. Desafiando tormentas: Neuroliderazgo y gestión de conflictos

- El conflicto en la mente humana: Un vistazo a nuestros instintos y emociones
- Descifrando la esencia del conflicto
- Los protagonistas del conflicto: Un intrincado baile de perspectivas
- Métodos y estrategias de intervención: Transformando conflictos en oportunidades
- La magia de la negociación integrativa (ganar-ganar)
- Tomando el timón: Arbitraje en la intervención en conflictos

NEUROLIDERAZGO Y DESARROLLO DE HABILIDADES GERENCIALES

MÓDULO II

Unidad V. Liderazgo Situacional: Adaptando estilos, maximizando resultados

- El arte del equilibrio: Los dos ejes del liderazgo situacional
- Cinco estilos de liderazgo: La brújula del liderazgo situacional

Unidad VI. Forjador de equipos y sinergia triunfante: El legado del neurolíder en acción

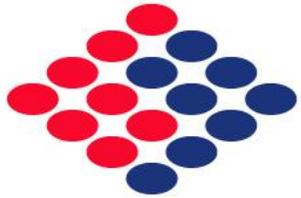
- Implementando y moldeando la sinergia
- Acciones del neurolíder para potenciar equipos virtuosos
- Cadenas que rompen la sinergia: Evitando las acciones que coartan el trabajo en equipo
- Las cinco C del trabajo en equipo: Principios para la sinergia triunfante





**MARCELO ZAMBRANO
HIDROVO**

- Doctorado en psicología industrial, maestría en dirección y gestión de recursos humanos, postgrado en gerencia estratégica del desempeño empresarial, licenciado en ciencias de la educación, coach internacional certificado por la ICC, practitioner en PNL e hipnosis.
- Gerente de talento humano en empresas de Ecuador y Paraguay; facilitador y consultor internacional en: México, El Salvador, Honduras, República Dominicana, Colombia, Perú, Paraguay y Uruguay; catedrático de pregrados y postgrados a nivel nacional e internacional.
- Autor de los libros:
 - Métodos y Estrategias de Motivación Laboral (Madrid, 2021)
 - Liderazgo, la Espada de un Argumento (Quito, 2021)
 - Neurolíder, el Encantador de Mentes (próximo lanzamiento, 2023)



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



ESCUELA
DE NEGOCIOS



INSCRÍBETE:



099 910 0500



capacitacion@lacamaradequito.com



www.ccq.edu.ec