



CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



ESCUELA
DE NEGOCIOS

ON LINE

Gerencia de Compras y Negociación con Proveedores

Socios
CCQ
\$140

Público
en general
\$200

50%
descuento



Inicia **22** mayo



20 Horas
Lunes a Jueves
18:30 a 21:00

GERENCIA DE COMPRAS Y NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES

Descripción

En la actualidad las Empresas buscan optimizar la gestión de sus recursos de manera integral, el proceso de compras es clave en la actual gestión de la cadena de abastecimiento, sin duda un tema clave para todas las organizaciones.

Objetivo

Dotar a los participantes de las herramientas que permitan gestionar eficientemente las compras y abastecimientos para lograr mejorar la rentabilidad.

Dirigido a:

Profesionales responsables del área de compras, abastecimiento y logística, de empresas de bienes y/o servicios, egresados y/o graduados de carreras de administración o relacionadas, responsables de la negociación con proveedores así como profesionales interesados en el tema, independientemente de su formación académica.



CONTENIDO

1. Entorno de la gestión de compras y aprovisionamiento
2. Especificaciones de requerimientos y plan de suministros
3. Desarrollo de estrategias de aprovisionamientos
4. Clasificación de proveedores
 - a. Negociación de productos críticos
 - b. Negociación de productos relevantes
 - c. Negociación de productos restrictivos
 - d. Negociación de productos rutinarios
5. Proceso de negociación
6. Estrategias de abastecimientos
7. Obtención y selección de ofertas
8. Caso de estudio



Roberto Rosales

EXPERTO EN GERENCIA DE COMPRAS

- Especialista en cadena de abastecimiento, logística y comercio exterior, único licenciario en Ecuador, del Sistema de Formación Modular en SUPPLY CHAIN MANAGEMENT, con aval de: ITC, OMC y NNUU., con más de 20 años de experiencia.
- Máster en Logística Integral y Comercio Internacional por la Universidad José Camilo Cela.
- Post-grado en Docencia Superior Universitaria por la Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Graduado en Comercio Exterior e Integración por la UTE.
- Entrenador Registrado en Incoterms® 2020 por ICC Colombia e ICC Ecuador.
- Certificado en Supply Chain Management, con aval del International Trade Centre, World Trade Organization and United Nations (Ginebra-Suiza).
- Docente de postgrado, en las principales Universidades de Ecuador. Docente invitado en la Universidad Católica de Bolivia, Universidad ECCI - Colombia y Universidad EIG-España.
- Actualmente Docente a tiempo completo en la Universidad Internacional del Ecuador y Director de CBS NETWORK ECUADOR.



Complementa tu formación **gratuitamente**



**TU NEGOCIO
EN MARCHA**

En reconocimiento a la confianza que has depositado en nosotros para potenciar tu formación académica, ponemos a tu disposición un curso complementario y asincrónico a través de la plataforma Moodle.

CURSO: Planeación Estratégica

APRENDERÁS:

- 1.** ¿Cómo hacer un diagnóstico?
- 2.** Plan de acción empresarial
- 3.** ¿Cómo desarrollar el diagnóstico de un negocio?
- 4.** Análisis FODA
- 5.** Posicionamiento
- 6.** Análisis PEST
- 7.** Matriz Competitiva

Completa el curso según tu disponibilidad de tiempo

Duración Total:
2 horas





CÁMARA
DE COMERCIO
DE QUITO



ESCUELA
DE NEGOCIOS



0999100500



capacitacion@lacamaradequito.com



www.ccq.edu.ec

