

CÁMARA  
DE COMERCIO  
DE QUITO



ESCUELA  
DE NEGOCIOS



KPV del Ecuador  
Si es posible crecer

**PRESENCIAL**

# Taller Experiencial para Idear Negocios Exitosos

Basado en la metodología MIT  
(Massachusetts Institute of Technology)

**Socios  
CCQ**

**\$45**

**Público  
en general**

**\$60**



Inicia **20** mayo



5 Horas  
Sábados  
08:00 a 13:00

# Taller Experiencial para Idear Negocios Exitosos

Basado en la metodología MIT (Massachusetts Institute of Technology)

## Descripción

Este taller 100% práctico te permitirá desarrollar ideas o alinear a tu negocio en marcha encontrando problemas cuya solución puede transformarse en una empresa escalable. Aprenderás a idear soluciones de mercado para negocios viables o a alinear a tu negocio existente con respuestas que agreguen valor a tu cliente, segmentar tus primeros mercados o enfocar los existentes, y definir y entender perfil de tu comprador. Trabajaremos con la metodología de desarrollo de negocios del Instituto de Tecnología de Massachusetts MIT, universidad Nro. 1 del mundo.

## Objetivo

Idear o alinear negocios existentes basados en la resolución de problemas, realizar una segmentación adecuada del mercado e identificar un perfil del cliente del segmento a elegir.

## Dirigido a:

emprendedores, propietarios y gerentes de empresa, empleados públicos y privados, y público en general.



# CONTENIDO

**Tu idea de negocio**

**¿Qué es un problema?**

**Resolución de problemas e innovación**

**Entiendo y priorizando problemas**

**Mi idea de negocio es la solución del problema**

**¿Quién puede usar el servicio que ofrecemos?**

**Criterios fundamentales para encontrar un segmento**

**Condiciones básicas para que exista un mercado**

**¿Quién es el cliente?**

**Tu cliente tiene un perfil**



## Fausto Aguilera B.

---



- Certificado en emprendimiento por el Instituto de Tecnología de Massachussets
- Certificado en innovación disruptiva IMD Business School
- Magíster en Alta Gerencia, IAEN
- Magíster en Relaciones Internacionales Economía y Finanzas, UASB
- Ingeniero Comercial, UCE
- Gerente General SOFIPREM S.A. empresa de factoring
- Gerente General KPV del Ecuador Cía. Ltda., consultora de aceleración de empresas.
- Facilitador de simulación de negocios en Programa Emprendimiento Femenino ACADEMY FOR WOMEN ENTREPRENEUR CCQ, EMBAJADA USA.

## Ricardo Sevilla V.

---



- Certificado Hubspot, Inbound Marketing, Sales and Customer Success
- MBA (e) Universidad Nacional de la Plata, Argentina
- Bachelor en electromecánica automotriz, USFQ
- CEO - Co-fundador de La Machine - Aceleradora comercial
- Experto en Procesos de Ventas y Customer Success B2B
- Aliado Comercial IKIGAI Cia. Ltda. (Empresa SaaS en gestión de talento humano y clima organizacional)
- Aliado Comercial EKOKAKAO Cia. Ltda. (Exportadora de cacao)
- Consultor Senior en empresas privadas
- Speaker en EPN MIT REAP
- Socio Consultor en KPV del Ecuador Cía. Ltda., consultora de aceleración de empresas.

# Complementa tu formación **gratuitamente**



**TU NEGOCIO  
EN MARCHA**

En reconocimiento a la confianza que has depositado en nosotros para potenciar tu formación académica, ponemos a tu disposición un curso complementario y asincrónico a través de la plataforma Moodle.

## **CURSO: Liderazgo Personal**

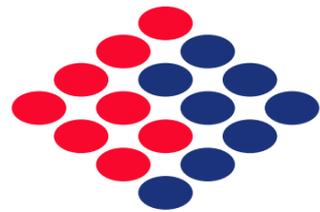
### **APRENDERÁS:**

- 1.** Liderazgo y competencias
- 2.** Equipos efectivos
- 3.** Enfoque
- 4.** Competencias de un líder

Completa el curso según tu disponibilidad de tiempo

**Duración Total:**  
2 horas





**CÁMARA**  
DE COMERCIO  
DE QUITO



**ESCUELA**  
DE NEGOCIOS



**KPV del Ecuador**  
Sí es posible crecer



**0999100500**



**capacitacion@lacamaradequito.com**



**www.ccq.edu.ec**

