



ESCUELA DE NEGOCIOS

iConviértete en un profesional de alto nivel!

Capacítate con los mejores en nuestra diversa oferta académica

Virtual

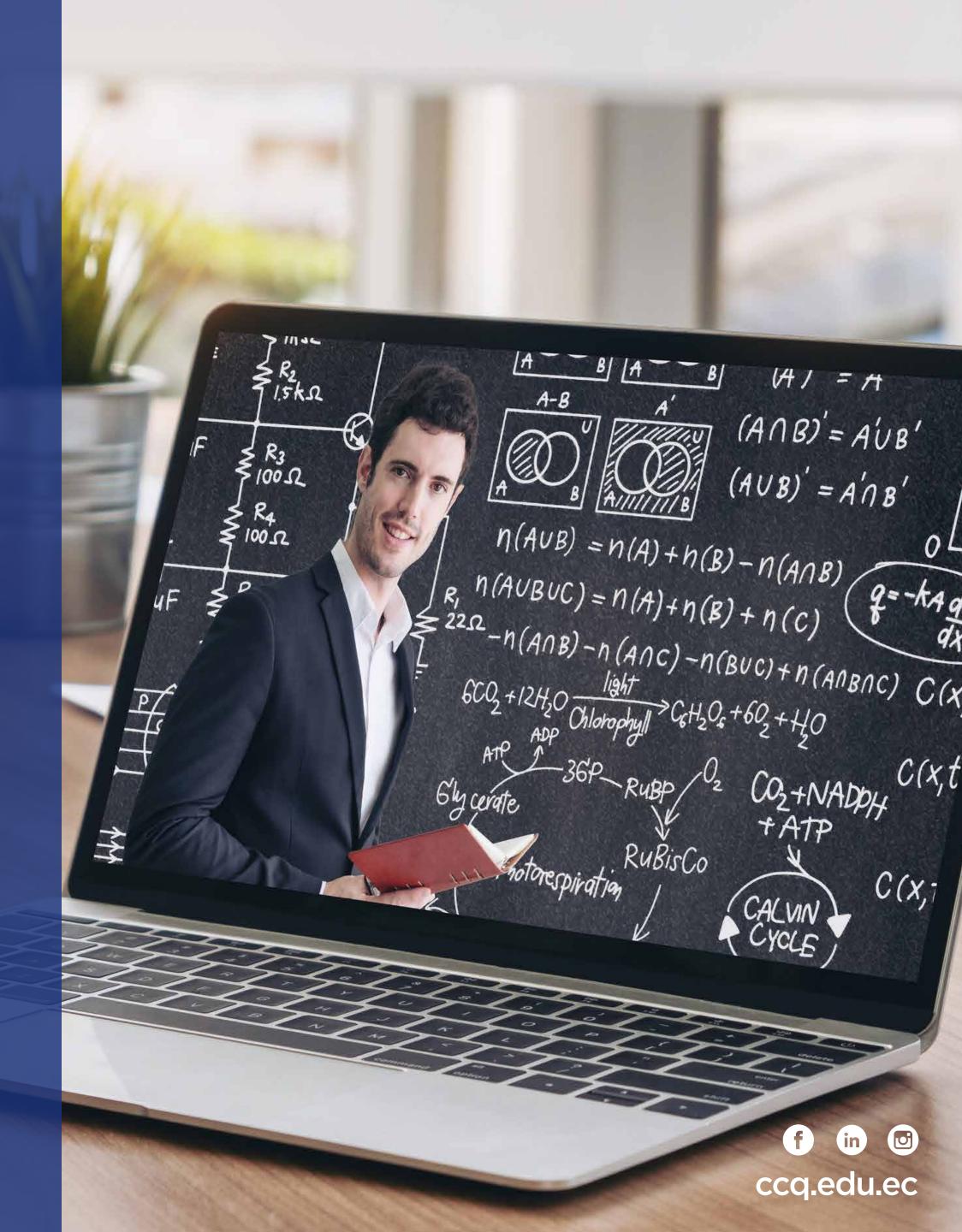




Presencial y Virtual









Estadísticas Escuela de Negocios

- -- 10.000 participantes capacitados.
- + 300.000 horas dictadas.
- 70% de mujeres participantes.
- 93% de satisfacción y recomendación de nuestras capacitaciones.



Proyéctate al futuro



Actualización de Conocimientos



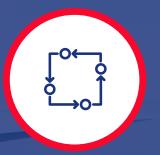
Metodología Internacional



Herramientas prácticas



Facilitadores Empresariales



Networking y oportunidades de negocios







Formación empresarial continua

Capacitación con cursos especializados, en diferentes horarios y entrenamiento en procesos dinámicos para organizaciones modernas.



Programas InCompany

Soluciones empresariales a la medida



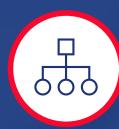
Diagnóstico

Identificamos las necesidades concretas de la organización.



Ejecución

Creamos programas de capacitación adhoc a la organización, con consultores experimentados.



Medición del impacto

Medimos el nivel de intervención, soportado en los objetivos propuestos en el programa de capacitación.

Consultoría en gestión de talento humano



Assessment center para procesos de selección.



Gestión de desempeño



Clima organizacional



Cultura organizacional

(ccq.edu.ec

Contacto: formacion@ccq.edu.ec

0991391265 / 0993606349







La Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Quito en alianza con la Universidad EUDE Business School, se unen para ofrecer una amplia propuesta de formación en línea, contextualizada en un entorno de aprendizaje eminentemente práctico, multidisciplinar y fuerte orientación hacia el negocio. Contamos con facilitadores experimentados en el ámbito empresarial.

Actualiza tus conocimientos de forma permanente con el aval de los mejores





- MBA Master Business Administration RVOE No. 20181415
- Marketing Digital RVOE No. 20181414
- Finanzas y Dirección Financiera RVOE No. 20220587
- Marketing y Dirección Comercial RVOE No. 20220583
- Logística y Gestión de la Cadena de Suministro RVOE No. 20220580
- Comercio Internacional y Dirección Estratégica RVOE No. 20220598
- Dirección y Gestión de Recursos Humanos RVOE No. 20220589
- Gestión Empresarial y Tecnología Ambiental RVOE No. 20220577
- Dirección de Empresas y Gestión de Proyectos RVOE No. 20220595









Especializaciones



 PVP
 Socio

 \$1.400
 \$1.100

6 meses
de duración

- Administración y Dirección de Empresas
- Gestión Digital de la Empresa
- Social Media y Analítica Web
- Logística Ecommerce y Supply Chain
- Gestión de Proyectos
- Marketing y Gestión Hospitalaria
- Comercio Exterior
- Gestión Empresarial
- Recursos Humanos
- Recursos Naturales Gestión de Gas y Petróleo

Con el aval de



Especializaciones

- Community Manager
- Estrategia y Transformación Digital
- E-commerce
- Analítica Web
- Comunicación Digital/Gestión de Campañas y Social Media
- Protocolo y Gestión Integral de Eventos
- Gestión Hospitalaria
- Marketing Sanitario
- Marketing Deportivo y Patrocinio
- Logística y Supply Chain
- Seguros y Gerencia de Riesgos
- Gestión de riesgos financieros
- Gestión Minera
- Gerencia de Gas y Petróleo
- Gestión de Empresas Automotrices

2 meses de duración



PVP \$500 Socio 440



Mobile Learning Experience





¿Qué es?

Aplicación de modelos innovadores de capacitación a través del uso de estrategias basadas en cápsulas de video, con el fin de potenciar el desarrollo del conocimiento a través de la tecnología.



Características

- 1.- Experiencia única: Aumenta la motivación al combinar la formación con la disponibilidad de tiempo.
- 2.- Desarrollo interno: Estimula el desarrollo de conocimiento además de generar engagement corporativo.
- 3.- Feedback instantáneo: Crea datos a tiempo real, por lo que los usuarios hacen el seguimiento de su aprendizaje.
- 4.- Impacto positivo: Mejora los niveles de rendimiento, aprendizaje y conducta, aumentando la productividad



Objetivo

Capacitar de manera fácil y rápida, mediante cursos en línea disponibles en cualquier momento y en cualquier lugar



Ámbito de aplicación

- Formación y desarrollo
- Educación
- Marketing y ventas (Promoción productos/servicios)
- Recursos humanos
- Eventos y networking
- Comunicación interna



Desarrollo de Competencias





Planificación Estratégica:

Llevar a cabo una revisión completa para tener una planificación eficiente.



Liderazgo Personal:

Aprende a liderarte a ti mismo, conocerás muchos beneficios.



Administración del Tiempo:

Formas efectivas de organizar el tiempo de forma eficiente.



Neuroservicios y Comunicación:

Se enfoca en las relaciones que se debe llegar a tener con los clientes.



Servicio al Cliente:

Se enfoca en la atención a los clientes, ya que ellos son la base de nuestro trabajo



Visual Merchandising:

Estrategias de marketing para atraer al consumidor



Toma de inventarios y Bodega:

metodología eficiente para despachos e inventarios.



Estrategia de Ventas:

Vender de forma eficiente y eficaz.



Contabilidad Básica:

Se aprenderá como llevar un sistema base de control y registro de gastos e ingresos





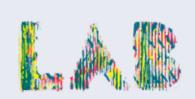
Alianzas

































ESCUELA DENEGOCIOS

Contáctos

lcueva@lacamaradequito.com

1800 227 227 © 099 139 1265





